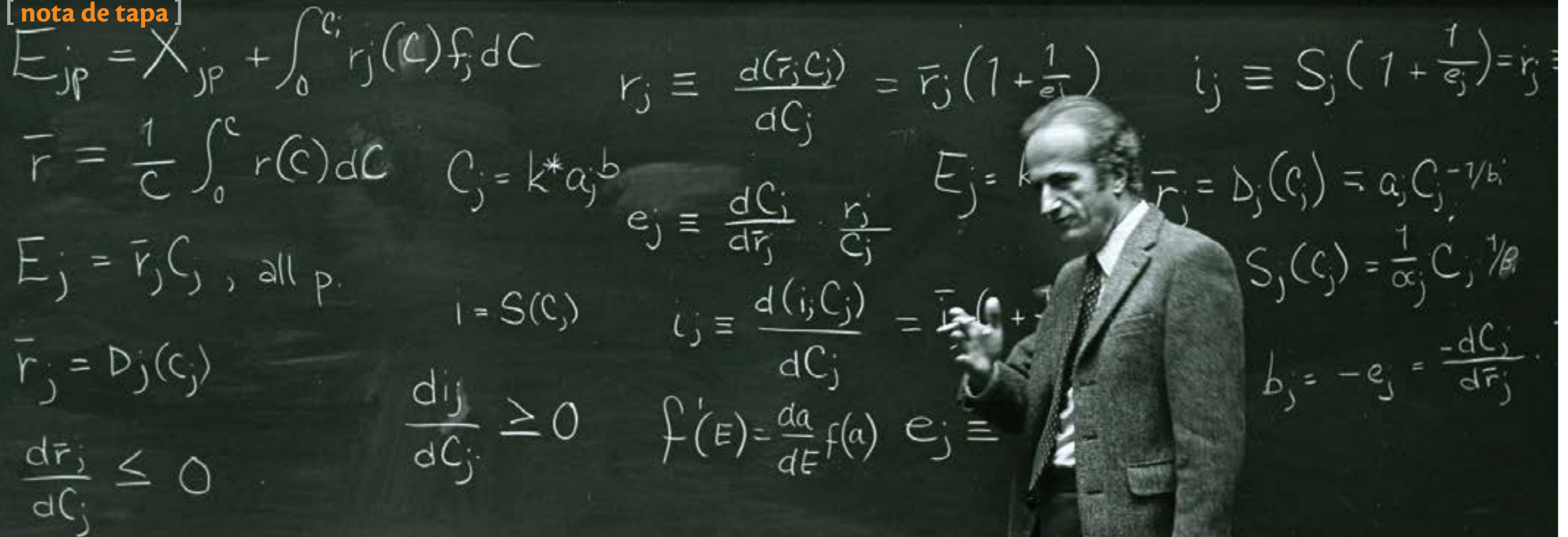


[nota de tapa]



$$E_{jp} = X_{jp} + \int_0^c r_j(c) f_j dC$$
$$\bar{r} = \frac{1}{c} \int_0^c r(c) dC \quad C_j = k^* a_j^b$$
$$E_j = \bar{r}_j C_j, \text{ all } p.$$
$$\bar{r}_j = D_j(C_j)$$
$$\frac{d\bar{r}_j}{dC_j} \leq 0$$
$$r_j \equiv \frac{d(\bar{r}_j C_j)}{dC_j} = \bar{r}_j \left(1 + \frac{1}{e_j}\right)$$
$$e_j \equiv \frac{dC_j}{d\bar{r}_j} \cdot \frac{\bar{r}_j}{C_j}$$
$$l_j \equiv \frac{d(i_j C_j)}{dC_j} = \bar{i}_j \left(1 + \frac{1}{e_j}\right)$$
$$f'(E) = \frac{da}{dE} f(a) \quad e_j \equiv$$
$$i_j \equiv S_j \left(1 + \frac{1}{e_j}\right) = r_j$$
$$E_j = k^* \bar{r}_j = D_j(C_j) = a_j C_j^{-1/b}$$
$$S_j(C_j) = \frac{1}{\alpha_j} C_j^{1/B}$$
$$b_j = -e_j = \frac{-dC_j}{d\bar{r}_j}$$

GARY S. BECKER

1930-2014

Creatividad e imaginación al servicio de las ciencias sociales.

Por Julio Elías, profesor de la Universidad del CEMA. Fue alumno de Gary Becker en la Universidad de Chicago, su ayudante en materias del doctorado, su asistente de investigación y trabajó junto a él en el desarrollo del análisis económico del faltante de órganos para trasplantes. En enero de 2014, publicaron en conjunto "Cash for Kidneys: The Case for a Market for Organs" en The Wall Street Journal.

El sábado 3 de mayo falleció en Chicago, Estados Unidos, Gary S. Becker, premio Nobel de Economía en 1992.

A pocos días del fallecimiento de Gary Becker, le propuse al rector de nuestra casa de estudios dedicarle el artículo principal de la Revista UCEMA. El principal fundamento, aceptado con entusiasmo por el Dr. Carlos Rodríguez, fue que considero la Economía de Becker como una de las piedras fundamentales de la Economía de la Universidad del CEMA. El reconocimiento que Becker hace del enfoque económico, en tanto herramienta poderosa para explicar el mundo que nos rodea, se encuentra en el corazón de la Economía de la UCEMA y es una marca distintiva de nuestra casa de estudios desde sus inicios.

El propósito de la nota es acercar a los lectores a la obra de Gary Becker. Para ello decidí incluir un conjunto variado de materiales que intentan mostrar sus principales contribuciones y reflejar distintos aspectos de su trabajo, como ser la discriminación en el mercado, el crimen, las adicciones a las drogas y la inversión en capital humano.

El Picasso de la Economía

El sello distintivo del trabajo de Becker fue su enorme imaginación y creatividad, utilizándolas para pensar de forma lúcida y abrir nuevas perspectivas sobre grandes problemas económicos y sociales.

Si pensamos como Arnold Harberger que el buen análisis económico es un arte, resulta inevitable comparar a Gary Becker con Pablo Picasso. Sin lugar a dudas, Becker es el Picasso de la economía. Su profundo conocimiento y dominio de las ciencias económicas le permitieron romper las reglas de la economía tradicional de manera provechosa. La diversidad, originalidad e influencia de su obra, lo convirtieron en un gigante.

Fallecido en 2001, Sherwin Rosen, el genial economista de Chicago de los mercados implícitos y de la economía de las su-

perestrellas, se jactaba de ser un “economista de una única horma” (en inglés, “one size fits all economists”). Señalaba lo costoso que esto resultaba, y que enseñar mala economía era más fácil (más barato) y por eso predominaba en muchos lugares. Gary Becker también era un economista de “una única horma”, pero que paradójicamente rompió el molde.

¿Qué es la economía para Gary Becker?

Una de las afirmaciones más ambiciosas de Becker es que el enfoque económico es aplicable a todo el comportamiento humano, como una herramienta poderosa que nos ayuda a entender y a analizar todo tipo de problema social y económico.

Según él “lo que más distingue a la economía como disciplina de otras disciplinas no es su temática sino su enfoque. Muchos tipos de comportamiento caen dentro de la temática de varias disciplinas: por ejemplo, el comportamiento de la fertilidad es considerado parte de la sociología, la antropología, la economía, la historia y, tal vez, también de las ciencias políticas. El enfoque económico es únicamente poderoso porque puede integrar una amplia variedad de tipos de comportamiento humano”.

Nadie puede escapar a la restricción presupuestaria... ni los irracionales, ni siquiera el gobierno

Desde muy temprano Becker se planteó el desafío de evaluar la robustez y el alcance del enfoque económico. En *Comportamiento Irracional y Teoría Económica* de 1962 muestra que la ley de la demanda no requiere del supuesto de que el consumidor es un ser maximizador racional, sino que la misma surge, principalmente, a partir de la escasez de los recursos que enfrentan las personas.

En el trabajo señala que “incluso las unidades de decisión irracionales deben aceptar la realidad y no pueden, por ejemplo, sostener una decisión que no está en su set de oportunidades [...] Por lo tanto, se esperan respuestas sistemáticas con una amplia variedad de reglas de decisión, incluyendo a distintas formas de comportamiento irracional”. Y concluye: “de hecho, el resultado sustantivo más importante de este trabajo es que unidades irracionales son ‘forzadas’ a responder de forma racional ante un cambio en el set de oportunidades”.

Esta publicación tuvo una influencia decisiva en todo lo que Becker hizo después. Treinta años más tarde, en el discurso que dio cuando recibió el premio Nobel de Economía, señaló que “distintas restricciones son decisivas en distintas situaciones, pero la restricción más fundamental es la del tiempo. El progreso económico



Becker recibe el premio Nobel de Economía 1992.



Breve biografía de Gary Stanley Becker

Gary Stanley Becker nació el 2 de diciembre de 1930 en Pottsville, Pennsylvania, y cinco años más tarde se trasladó con su familia a Brooklyn, Nueva York. Finaliza el secundario en 1948 en la escuela James Madison High School, misma institución en la que se graduó el economista nekeynesiano Robert Solow (Nobel de Economía 1987). En 1951 completa sus estudios de grado en matemáticas (con distinción *Summa Cum Laude*) en la Universidad de Princeton, en donde tomó accidentalmente un curso de economía y quedó enormemente atraído por el rigor matemático de un campo de estudio que se ocupa de la organización social.

Luego inició sus estudios de doctorado en la Universidad de Chicago y se convirtió en alumno de Milton Friedman (Nobel de Economía 1976), de quien Becker recordaba que “desarrollaba la teoría de forma tal que ayudaba a los estudiantes a absorber su visión de la economía como una herramienta para entender el mundo real y no como un juego entre académicos ingeniosos”. Durante su primer período en Chicago conoce e interactúa con Gregg Lewis, T.W. Schultz (Nobel de Economía 1979), Aaron Director y Jimmie Savage. Completa el Doctorado en Economía en 1955 con su tesis sobre “La Economía de la Discriminación Racial”. El comité de tesis estuvo conformado por Greg Lewis (Director), J. Marschak, Gale Johnson y William Bradbury (sociólogo). Un año antes de graduarse, en 1954, es nombrado profesor adjunto en el departamento de economía de la Universidad.

En 1957 Becker se incorpora a la Universidad de Columbia como profesor del Departamento de Economía y se suma como investigador asociado del Centro de Análisis Económico del Comportamiento Humano y de las Instituciones Sociales del National Bureau of Economic Research. Publica la primera edición del libro “La Economía de la Discriminación”. Al poco tiempo, se suma a Columbia Jacob Mincer, otro de los pioneros en el desarrollo del área de Capital Humano. En 1964 se publica la primera edición de su libro “Capital Humano”, que recibe el prestigioso Premio Woytinsky.

Recibe la Medalla John Bates Clark de la American Economic Association en 1967. La cita del galardón expresa: “La versatilidad y la imaginación de Gary Becker han ampliado el alcance y el poder de nuestra ciencia. En sus hábiles manos, el análisis económico ilumina aspectos básicos del comportamiento de los seres humanos en la sociedad: la importancia de la inversión para aumentar su capacidad productiva, la asignación de su tiempo, el crecimiento de sus miembros, sus crímenes y castigos, sus prejuicios raciales”.

Entre 1968 y 1971 se desempeñó en el Editorial Board del *American Economic Review*. Antes, en 1969, había regresado a la Universidad de Chicago como Profesor del Departamento de Economía. Más tarde también se suma como profesor del departamento de Sociología y de la Escuela de Negocios de la Universidad de Chicago.

Durante los setentas dedicó gran parte de su investigación al desarrollo de la Teoría del Matrimonio y la Economía de la Familia. En conjunto con Sherwin Rosen, dirigió un Seminario sobre Aplicaciones de Economía, del cual Becker estuvo a cargo hasta sus últimos días. En 1973 se sumó como Miembro del Comité de Asesoramiento Doméstico de la Hoover Institution, del cual también formaban parte Milton Friedman, George Stigler (Nobel de Economía 1982) y James Buchanan (Nobel de Economía 1986).

Editó los libros “Ensayos en Economía del Crimen y Castigo” (1974, en colaboración con William Landes), “The Allocation of Time and Goods Over the Life Cycle” (1975, en colaboración con Gilbert Ghez), “El Enfoque Económico del Comportamiento Humano” (1976) y “Un Tratado sobre la Familia” (1981). Es nombrado Miembro de la Academia Nacional de Ciencias de los Estados Unidos.

A principios de los ochenta, en su clase de teoría de los precios, conoció como alumno a Kevin M. Murphy, uno de los economistas más brillantes de la actualidad. Se inicia, entonces, una sociedad intelectual que duró muchos años. La originalidad y la capacidad para identificar grandes problemas de Becker, combinada con la habilidad técnica y la intuición

[nota de tapa]

y médico han incrementado en gran medida la duración de la vida, pero no el flujo del tiempo mismo, que siempre restringe a todos a veinticuatro horas al día. Así, mientras que los bienes y servicios se han expandido enormemente en los países ricos, el tiempo disponible para consumir no. Por lo tanto, los deseos permanecen insatisfechos tanto en los países ricos como en los pobres”.

Si bien *Comportamiento Irracional y Teoría Económica* muestra la importancia de la limitación de recursos y la fortaleza que la misma provee al análisis económico, también le sirvió como disparador para pensar en el rol y la formación de las preferencias de las personas.

El poder de los incentivos: desde el amor hasta los actos delictivos responden a cambios en los costos

La economía de Becker incorpora varias ideas diferentes. Uno de sus pilares es la idea de que los incentivos son importantes y que las personas responden a ellos. Para Becker resulta imposible entender cómo trabaja la economía, ya sea de manera empírica o teórica, sin otorgarle un rol mayor a los incentivos.

La premisa en el análisis es que “no existe tal cosa como un almuerzo gratis”. Las personas enfrentan “trade-offs” para alcanzar un objetivo. Todo tiene un costo: si se decide hacer algo, se están dejando de hacer otras cosas.

Por ejemplo, en el desarrollo de la economía de la familia Becker aplica la lógica económica al matrimonio, divorcio, altruismo y a las relaciones entre parientes. El énfasis está puesto en el rol de las oportunidades, en la determinación de la cantidad de hijos, la elección de pareja y otras decisiones fundamentales en la vida de las personas. Así, la pronunciada caída de la tasa de fertilidad que se observa en la mayoría de los países, a medida que estos se desarrollan, es explicada por el aumento en el costo de los hijos. Este incremento en el precio se debe al aumento del valor del tiempo de los padres, y a la creciente importancia de brindarles educación y conocimientos en una economía que se torna más compleja. De acuerdo al análisis de Becker, hasta el amor responde a los costos.

En la Economía del Crimen, Becker incorpora las actividades ilegales al comportamiento racional, mediante el supuesto que los criminales poseen las mismas motivaciones que cualquier otra persona en la sociedad. El enfoque racional implica que algunos optan por transformarse en criminales por la recompensa que les provee el crimen en comparación con la que podrían obtener en el sector legal, teniendo en cuenta las chances de ser apresados y condenados, y la severidad del



Gary Becker y Milton Friedman.

económica de Murphy, generaron importantes trabajos sobre adicciones, la formación del capital social y sus efectos sobre el comportamiento del mercado, la relación entre la tasa de fertilidad, la inversión en capital humano y el desarrollo económico, la economía de los bienes ilegales y otros problemas que en su mayoría fueron poco explorados por otros economistas.

Entre 1984 y 1985 se desempeñó como Director del Departamento de Economía de la Universidad de Chicago. En este último año, y hasta 2004, comenzó una columna mensual para la Revista *BusinessWeek*. En ella discutió sobre cómo mejorar la calidad de la educación mediante *vouchers* escolares para familias de bajos ingresos, el enfoque económico para combatir el crimen, y los beneficios de la legalización de las drogas, entre otros temas.

En 1986 Becker presidió el comité del programa de la reunión anual de la American Economic Association. De las 60 sesiones organizadas, 10 fueron dedicadas al tópico de la relación de la economía con otros campos, como ser las leyes, la política, la familia y la discriminación. Un año más tarde, fue nombrado Presidente de la American Economic Association. Su discurso presidencial trató sobre La Economía de la Familia y el Comportamiento Macro. En la misma señaló que “a pesar de que el comportamiento de la familia presumiblemente sólo tiene un rol menor en la generación de los ciclos económicos ordinarios, es probable que sea crucial para los ciclos largos en la actividad económica”. Entre 1990 y 1992 fue presidente de la Sociedad Mont Pelerin. En 1991 publicó una edición ampliada del “Tratado de la Familia”, en donde incorpora el análisis de los efectos de la composición y estructura de las familias sobre la desigualdad y el crecimiento económico.

En 1992 fue reconocido con el Premio Nobel de Economía “por haber extendido el dominio del análisis microeconómico a un amplio rango de comportamientos e interacciones humanas, incluyendo el comportamiento afuera del mercado”.

En 1996 publicó el libro “Contabilizando los Gustos”, en donde incluye su famoso ensayo con George Stigler “De Gustibus Non Est Disputandum”, trabajos sobre adicción racional y formación de normas sociales y hábitos, entre otros. También editó junto a su esposa, la historiadora Guity Nashat, “La Economía de la Vida”, un compendio de sus columnas en la Revista *BusinessWeek*.

Para 1997 es nombrado miembro de la Academia Pontificia de las Ciencias del Vaticano. El resumen científico de la academia señala que “el profesor Becker es un erudito prominente, reconocido y apreciado universalmente con gran respeto por los miembros de la comunidad global de la economía y las políticas públicas”.

Durante los 2000 trabaja sobre el análisis económico de los mercados de órganos para trasplantes; los mercados de bienes ilegales; evolución, hábitos y felicidad; educación y consumo en el hogar; la distribución del ingreso y el mercado por estatus; y el valor de la salud.

En 2003 recibe el grado de Doctor en Leyes de la Universidad de Harvard, y en 2004 recibe el Premio Jacob Mincer por sus contribuciones al campo de la economía laboral.

Richard O. Ryan (graduado del MBA de la Universidad de Chicago) fundó en 2004 el centro de investigación “Iniciativa en Teoría de los Precios de Chicago”, que dos años más tarde pasó a llamarse “Centro Becker en Teoría de los Precios de Chicago”. En 2005, Becker creó el blog Becker-Posner en conjunto con el juez Richard Posner. Gran parte de los artículos aparecieron publicados en 2009 en el libro “Sentido nada común: ideas económicas, del casamiento al terrorismo”.

En 2007 Becker fue galardonado con la Medalla Presidencial de la Libertad de los Estados Unidos.

Se creó en 2011 el Instituto Becker Friedman en la Universidad de Chicago. El centro se construyó sobre la base de la tradición de la Economía de Chicago: “Questionar la sabiduría convencional, examinar la evidencia y producir ideas audaces, para que, arraigadas en la teoría y testeadas en los datos, tomen fuerza y produzcan un cambio en el pensamiento económico mundial”.

Entre otros reconocimientos, recibió el título de Doctor Honoris Causa en las universidades Hebrea de Jerusalem, de Palermo, de Economía de Praga, de Hitotsubashi y de la Escuela de Economía de Varsovia.

Gary Becker muere el 3 de mayo de 2014 en la ciudad de Chicago. Sus últimos artículos en los medios trataron sobre los beneficios de la legalización de la marihuana, el levantamiento del embargo a Cuba, y la introducción de incentivos monetarios para la donación de órganos para trasplantes.

castigo. El análisis de Becker está basado en la disuasión del delito. Nuevamente señala que las personas responden racionalmente a incentivos, ya que su idea fundamental es que los criminales potenciales modifican su comportamiento si se producen cambios en ellos.

Combinando la teoría del capital humano con la economía del crimen, no resulta sorprendente el hallazgo empírico de la relación negativa entre educación y delincuencia, ya que el nivel de educación aumenta las posibilidades de las personas en el sector legal, razón que las aleja del crimen. Es decir, que una política efectiva en contra del crimen de menores también debe reconocer que algunas de las causas fundamentales remiten al medio marginal que rodea a estos jóvenes y niños, y a la falta de oportunidades debida, en parte, al bajo nivel educativo.

Un gran legado

Gary Becker fue un economista de pensamiento empírico y uno de los responsables de mantener viva la tradición de la Escuela de Chicago, al incorporar teoría para pensar en la economía real y confrontarla con los datos. Como señaló James Heckman en ocasión de los 80 años de Becker, su trabajo representa la mejor tradición de la Escuela de Chicago: la comprensión de la importancia de la teoría y el valor de una examinación rigurosa de problemas serios.

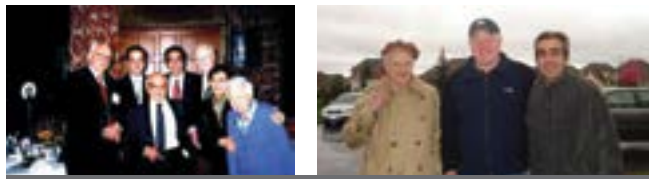
Según George Stigler (Nobel de Economía en 1982) "Gary Becker bien podría pasar a la historia como el principal arquitecto en el diseño de una ciencia verdaderamente general de la sociedad". La amplia variedad de temas sobre los que trabajó, desde la demanda por hijos, pasando por el mercado de matrimonios, la adicción, la discriminación o el mercado de órganos para trasplantes, parecerían obra de distintos autores provenientes de distintas disciplinas; sin embargo poseen un denominador común: la aplicación sistemática del análisis económico para entender mejor el mundo que nos rodea.



Hugo Sonnenschein (Pres. de la Universidad de Chicago entre 1993 y 2000), Robert Fogel (Nobel en Economía 1993), Gary Becker (Nobel en Economía 1992), Ronald Coase (Nobel en Economía 1991) y Merton Miller (Nobel en Economía 1990).

Sobre la Teoría del Capital Humano

"Ninguno como Becker ha desarrollado el concepto de Capital Humano en una teoría coherente y empíricamente fructífera. Su artículo sobre el capital humano [1962], más elaborado aún en su libro [1964] y conferencias [1967], construye los cimientos de lo que ha demostrado ser una teoría muy útil y de gran alcance. Este trabajo ha dado lugar a un enorme volumen de investigación y ha influido en el trabajo de otros economistas en un grado notable". **Sherwin Rosen** (economista de la Universidad de Chicago, fallecido en 2001).



Izq.: Heckman, Lima, Friedman, Elias, Becker, Guity Becker y Rose Friedman (2003). Der.: Becker, Murphy y Julio Elias (2006).

Sobre Economía de la Discriminación

"Se debe una alabanza a Becker por haber escrito tan magnífico análisis en un campo importante pero muy poco explorado. El lector podrá obtener una comprensión mucho más rica de la discriminación. El análisis teórico es presentado de forma bella y concisa, y muchas de sus implicancias empíricas son testeadas y medidas". **Armen A. Alchian** (economista de la Universidad de Los Ángeles, fallecido en 2013).

Sobre su Crimen y castigo

"Cuando Becker pregunta cuántos delitos deben permitirse y cuántos delitos deben quedar impunes, está formulando una pregunta completamente nueva para la criminología. Hasta ese momento, los términos "deberían" para los criminólogos (como para los sociólogos, más en general) eran contestados típicamente en términos morales. Pero Becker formuló la pregunta enteramente desde la perspectiva de la ciencia social positiva, una perspectiva con la que cualquier economista es familiar: ¿cuál es el gasto de recursos en la aplicación de la ley que reduce al mínimo las pérdidas sociales resultantes de la delincuencia? Estas pérdidas incluyen, en la formulación de Becker, no sólo los daños y perjuicios derivados de los delitos, sino también los costos de detener y condenar los delincuentes, y los costos sociales de los castigos". **James S. Coleman** (sociólogo de la Universidad de Chicago, fallecido en 1995).

Sus Profesores

"Gary Becker es el cientista social más grande que ha vivido y trabajado en los últimos 50 años". **Milton Friedman** (premio Nobel en Economía 1976), en ocasión de un importante reconocimiento de la Social Sciences Division de la Universidad de Chicago a Becker en 2001 "por sus logros al haber alterado la agenda de investigación de su disciplina y abrir nuevas líneas de investigación en las ciencias sociales".

"Becker es el mejor estudiante que he tenido", **Jacob Viner**, quien además tuvo entre sus estudiantes a economistas de la talla de Milton Friedman y George Stigler (Nobel en Economía 1982).

Acerca de su Tratado sobre la Familia

"Los economistas se molestarán al encontrar al caldo de la teoría del consumidor promocionado como 'el enfoque económico'... El lector en general, y los economistas también, se molestarán por la desafortunada elección de terminología: 'hombres de baja calidad', hombres 'inferiores' (hombres menos preferidos en el mercado de matrimonios), la 'calidad de los hijos' (su nivel de educación) y 'la producción del matrimonio' (el disfrute de la vida familiar), entre otros. Pero a pesar de su locura es un libro que hace pensar. La magnitud y la importancia de su temática hacen que sea un emprendimiento de sumo coraje". **W. Brian Arthur** (economista del International Institute for Applied Systems Analysis, Laxenburg, Austria, y actualmente External Professor, Santa Fe Institute and Visiting Researcher, Intelligent Systems Lab, PARC).

"Para los estándares sociológicos, su estilo de razonamiento es indignante. Como considero que muchas de las ideas en el Tratado sobre la Familia serán de utilidad en sociología de la familia, voy a intentar darle fuerza al eventual lector sociológico que de otro modo se daría contra la pared". **Arthur L. Stinchcombe** (sociólogo de la Universidad de Northwestern).